

IMPULSAR LA INCLUSIÓN FINANCIERA

GUSTAVO ORIGEL

CEO y fundador de Payments on Go

Payments on Go presta todo tipo de servicios de consultoría y plataformas de pagos que permiten ayudar a responder a todas las necesidades actuales y futuras de este tipo de recursos. La compañía busca ser un aliado para lograr que las instituciones dentro de sus objetivos de negocio, tengan en su clase las mejores soluciones de pago del mercado, con las más altas prácticas globales.

📍 Tania Aguirre 📍 Bruno Sánchez 📍 Carlos Cuevas



Transformación digital

Hoy, tanto en México como a nivel global, existe una necesidad muy importante de los pagos digitales. Payments on Go ha entendido esto y, a través de PayNways, una fábrica de *software*, de más de 200 recursos, comercializan la plataforma de pagos para ofrecer una oferta integral.

Sumado a ello, además de las instituciones tradicionales financieras, con el surgimiento de *Startups*, *Fintechs*, *Sofomes* y empresas electrónicas, todos los sectores están apuntando hacia esta necesidad de digitalización.

Para seguir incentivando el tema, la norma ISO 20022 es un *standard* que permite que todos los sistemas de pago puedan entenderse entre ellos mismos con la llegada de esta nueva serie de tendencias. “A pesar de tener tantas bondades, los sistemas de pago digitales, aún no toman tanta velocidad debido a la complejidad de las instituciones actuales que ya cuentan con uno o varios sistemas legados, que requieren de una rápida integración, coexistencia y reuso de sus servicios. Para desarrollar esta interacción, existe un componente clave denominado Payments Hub que permite la orquestación e integración de todos esos sistemas actuales y antiguos, para que puedan platicar entre ellos con un lenguaje en común”, comenta Gustavo Origel, CEO y fundador de Payments on Go.

En su plataforma cuentan con toda la gama de servicios y necesidades que se puedan requerir para cubrir los sistemas de pagos, desde los métodos con QR, *wallet* electrónicos, pagos sin contacto, pagos de servicios, a terceros, pagos de nóminas, SUA/SIPARE, interbancarios, SWIFT hasta sistemas completos que apliquen la transacción de pagos en tiempo real para que se pueda tener la comunicación con los sistemas actuales y *core* de la organización, así como con terceros, ya sea clientes, proveedores o reguladores, orquesta-

dos bajo el Payments hub, todo en el mismo núcleo del sistema.

Planes

Por ahora su único segmento ha sido las grandes instituciones financieras y grandes procesadoras, sin embargo, irán evolucionando hasta abarcar otros segmentos como el total de las instituciones financieras y no financieras, de consumidor y empresarial. “Asimismo, estamos en pláticas avanzadas con el banco más importante en Perú y en México con varias instituciones de primer nivel. Nos estamos complementando y de esta manera hemos ido avanzado, ahora con el inicio de nuevas oficinas en Estados Unidos, y moviéndonos hacia Sudamérica, porque nuestros planes apuntan hacia una extensión masiva”, finaliza. ▀

“A partir de mi experiencia, busco aportar a nuestro país que tanto lo necesita y dar un ejemplo como empresario”.

